

VACATURE ALERT

Accountmanager

Ben jij als Account Manager toe aan je tweede of derde stap? Heb je affiniteit met IT en lijkt het je gaaf om mooie langdurige salestrajecten aan te gaan met diverse gemeentes in heel Nederland? Dan is deze nieuwe uitdaging bij Andes wellicht iets voor jou!

Functieomschrijving

Weet je nog vroeger toen je met de auto op vakantie ging? Op zoek naar de juiste route mét de welbekende grote uitklapbare routekaart? Dat is hoe Andes ooit is begonnen! Vanuit daar zijn onze producten steeds innovatiever en digitaal geworden.

Andes anno nu, is leverancier van online software oplossingen; slimme datasets en algoritmes die onder andere voor overheden enorm interessant zijn. Zo bedienen we momenteel ongeveer 70 gemeentes. Met LTC Smart Workflows kunnen werkprocessen bij diverse overheden eenvoudig geautomatiseerd én geoptimaliseerd worden. Onze expertise ligt op het gebied van geo-data in combinatie met de flexibele software. Dit zorgt uiteindelijk voor de perfecte ondersteuning van elk werkproces.

Het doel bij deze functie is enerzijds om bij zoveel mogelijk gemeentes bekend te raken met LTC Smart Workflows. Anderzijds is het jouw taak om bij bestaande klanten de software verder uit te laten breiden.

Functie-eisen

Wij zijn op zoek naar een ambitieuze Account Manager die in het bezit is van een enorme drive!

Als Account Manager bij Andes neem je geen genoegen met een tweede plaats en is enkel je best doen niet genoeg. Met jouw charisma en passie voor het vak én product weet je de concurrentie af te troeven en jezelf te bewijzen als ideale partner voor de klant. Als authentieke Account Manager van Andes heb jij die gunfactor waarmee je klanten weet te binden en boeien.

Om in aanmerking te komen voor deze vacature herken jij jezelf in de volgende punten:

- Je hebt een afgeronde HBO- of WO-opleiding in een commerciële, bedrijfskundige of technische richting;
- Je hebt 1-5 jaar werkervaring;
- Je bezit een natuurlijke overtuigingskracht en bent creatief en oplossingsgericht;
- Je beschikt over uitstekende presentatievaardigheden;
- Je haalt voldoening uit langlopende en complexe salestrajecten en bent bekend met consultative selling;
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal uitstekend in woord en geschrift, kennis van de Duitse taal is een pré.

Organisatie- en afdelingomschrijving

Andes is een leverancier van online software oplossingen en we zijn internationaal actief voor overheden en bedrijven. Deze functie is echter gericht op de overheidsinstellingen.

Met onze software-oplossingen zijn we in staat om de arbeidsintensieve werkzaamheden bij de klanten beter te organiseren en daarmee te verbeteren. Het gaat daarbij om werkprocessen zoals het vergunnen, toezicht en handhaven van (graaf)werkzaamheden in de openbare ruimte, het inplannen van evenementen en het beheren van industriegebieden.

Andes is gevestigd in hartje Eindhoven, waarbij je vanaf de 9e verdieping over de hele stad uitkijkt.

Bedrijfscultuur

Andes heeft een informele cultuur waarin korte lijnen, openheid en professionaliteit (innovatie) de boventoon voeren. Je komt te werken in een informeel, klein en hecht team waarbij veel sprake is van kennisdeling. Waaruit dat blijkt is ook het hebben van een teamtarget in plaats van een individueel beloningssysteem!

Arbeidsvoorwaarden

Andes biedt een goed salaris in combinatie met een aantrekkelijke provisieregeling op teambasis. Daarnaast krijg je een laptop, telefoon en leaseauto (met tankpas).

Herken je jezelf in deze tekst? Stuur dan je CV en motivatie naar sebastiaan.nefkens@andes.nl.

[Solliciteer direct](#)